

hairfree

Wir suchen zur Erweiterung des Teams einen

Expansion Manager im Franchising oder Junior Salesmanager (m/w/d)

Aufgrund immer stärkerer Nachfrage von Franchise Interessenten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Franchise Expansionsmanager.

Das Unternehmen

hairfree, mit dem Firmensitz in Darmstadt, ist Marktführer im Bereich apparative Kosmetikanwendungen für die dauerhafte Haar-entfernung mittels reinem Licht in Deutschland und Österreich. hairfree arbeitet als Franchisesystem mit über 250.000 Behandlungen jährlich an über 70 Standorten und 250 Mitarbeitern erfolgreich im jährlich um ca. 2 % wachsenden Trendmarkt Wellness, Beauty und Gesundheit.



Was bedeutet die Definition Vertrieb in unserem Hause?

Sie begleiten Franchiseinteressenten auf einem der wichtigsten Entscheidungswege Ihres Lebens, dem Weg in die Selbstständigkeit. Unsere Interessenten sind Managerpersönlichkeiten, starke Unternehmerfrauen sowie Powercouples, die in ein Renditestarkes Zukunftsprodukt investieren. Sie erhalten genügend bereits digital vorqualifizierte Leads. Diese interessierten Personen werden Sie weiter vorqualifizieren, begleiten Sie vom ersten Kontakt über die Informations- und Schnuppertermine (idealerweise online) bis hin zur Gebietsdefinition und zur Zeichnung der Reservierungsvereinbarung. Sie stellen den Kontakt zum Finanzierungsberater her. Sie sind erste Ansprechpartner auf dem Weg zu einem neuen Karriereweg. Hierbei ist Vertrieb als langjährige Partnerschaft basierend auf Vertrauen und Sicherheit zu verstehen.

Die Erwartungshaltung unserer Kunden erfordert von Ihnen folgende Talente:

- Sie verfügen über ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Kommunikationsstärke
- Sie können ein Premiumprodukt verhandlungssicher präsentieren
- Sie sind zu gelegentlicher Reisetätigkeit bereit
- Werte wie Zuverlässigkeit, unternehmerisches Denken, vorbildliches Verhalten, Ehrgeiz, Fleiß und höchste Ansprüche an Ihre Ergebnisse sind die Ihren

hairfree bietet Ihnen folgende Karrieremöglichkeiten:

- Eigenverantwortliche Tätigkeit in einem international erfolgreichen Unternehmen
- Einbindung in ein engagiertes Team mit hoher Leistungsmotivation für ein gemeinsames Ziel
- Ein attraktives und dynamisches Gehaltsmodell
- Langfristige Perspektiven zur Karriereentwicklung

Das Aufgabenspektrum bietet folgende Facettenreichhaltigkeit

- Adaptierung des aktuellen Vertriebsprozesses ins Digitale
- Entwicklung des online und Video Meeting Prozesses aus dem Home-Office
- Weiterentwicklung unseres CRM HUPSPOT
- Optimierung des Vertriebsprozesses
- Operative Durchführung des gesamten Vertriebsprozesses
- Planung und Durchführung von Vertriebs-Veranstaltungen
- Qualifikation und Selektion von Key-Account-Anfragen

Unser Angebot für Sie:

Wenn Sie schon immer Spaß haben, mit tollen Kollegen in einem harmonischen Team zu arbeiten, sind Sie bei uns genau richtig. Unsere Kollegen bezeichnen hairfree als tolles Unternehmen, wo es Spaß macht, zu arbeiten. Das Ergebnis daraus macht unsere Mitarbeiter erfolgreich und somit auch unser Unternehmen und das sichert Ihnen Ihr Gehalt. Wenn Sie qualifiziert sind, ist auch ein Quereinstieg aus branchenfremden Berufen immer möglich.

Interessiert?

Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: chris.kettern@hairfree.com oder postalisch an

hairfree GmbH, Landwehrstraße 75, 64293 Darmstadt. Telefonisch erreichen Sie mich unter der Nummer: 0 171 7500050